

L'espagnol de la vigne et du vin (atelier)

Cette formation pratique à l'espagnol du monde viticole vous apportera la maîtrise des savoirs clés pour vendre sur les marchés export, savoir présenter les produits, négocier avec les filières d'importation, conclure des marchés, recevoir et renseigner les visiteurs du monde entier qui découvrent nos vignobles. Le contenu sera adapté en fonction des attentes. Nos formations peuvent se décliner en intra, en individuel, en séances espacées, à distance, selon vos besoins.

OBJECTIFS

- Maîtriser le vocabulaire spécifique au domaine de la vigne et du vin.
- Enrichir vos méthodes de communication.
- Perfectionner vos interventions professionnelles en espagnol

PROGRAMME

Acquérir le vocabulaire spécialisé du monde viticole

- Décrire les terroirs, les cépages, les cycles de la vigne
- Retracer l'élaboration et l'élevage des vins
- Expliquer les millésimes et les caractéristiques gustatives, le service du vin

Accueillir les visiteurs hispanophones sur l'exploitation

- Présenter les productions régionales
- Renseigner sur le patrimoine, les divertissements, les hébergements de la région

Syntaxe, vocabulaire, conjugaison => Construction de phrases aux formes interrogative, affirmative et négative – Termes techniques liés au secteur viticole – Données numériques – Elocution, intonation, accent de phrase travaillés pour faire passer le sens voulu

> Jeux de rôle à partir de cas pratiques dans un décor approprié au thème

Communiquer et négocier avec les importateurs

- S'entretenir au téléphone avec les importateurs
- Rédiger des mails / courriers en espagnol
- Négocier un contrat avec une clientèle hispanophone
- Expliquer la législation sur le vin et son exportation
- Prendre en compte dans ses négociations la question environnementale (les engrais, la vigne biologique...)
- Savoir utiliser des expressions de remplacement pour clarifier le sens et ne pas perdre le fil de la discussion
-
- Pouvoir utiliser le langage idiomatique

Syntaxe, vocabulaire, conjugaison => Aspects du présent, passé, futur et conditionnel – Vocabulaire spécifique lié à la vigne et au vin – Termes décrivant les objets, événements relatifs au contexte professionnel – Élocution, accent, débit pour développer la fluidité verbale

> Mises en situation, mises en situation à partir de cas apportés par les participants

Évaluation des acquis

- Test de connaissances et exercice oral sur le thème de la formation
- Remise du bilan personnalisé
- Remise d'un lexique sur l'anglais de la Vigne et du vVin.

 **1 jour**

prix par participant

480 €HT

code formation : LA29

option restauration

18 € par jour

LES + TANIT FORMATION

- Formation en groupe de 5 personnes maximum de même niveau
- Outils interactifs de formation (jeux de rôle, mises en situation, ...)
- Supports audio et video
- Intervenants natifs hispanophones et spécialistes du thème

Les formations se déroulent de janvier à mars pour s'adapter au rythme de la profession.

- Remise d'un lexique sur l'espagnol de la vigne et du vin.

POUR QUI ?

- Toute personne travaillant dans les métiers liés au monde viticole

PRÉ-REQUIS

- Avoir un niveau B1 (Intermédiaire) correspondant au Cadre Européen Commun de Référence pour les Langues de préférence

SESSIONS

Paris

- 22 avr. 2025
- 21 mai 2025
- 24 juin 2025
- 23 sept. 2025
- 28 oct. 2025
- 25 nov. 2025
- 9 déc. 2025

STAGE / FORMATION

Intitulé _____
Code _____
Date _____ Lieu _____
Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

BULLETIN D'INSCRIPTION

ENTREPRISE

Raison sociale _____
N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
Adresse _____
Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui Non
Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR

FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337

BIC : CMCIFRPP

Nom _____

Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)