

Les achats : contributeur majeur d'innovation

La fonction achat a un rôle primordial pour capter l'innovation et permettre à son entreprise de rester leader et de se différencier des concurrents. Cette formation structurante vous donnera les clés pour déployer la notion de création de valeur par les achats au sein des fonctions connexes et de la direction.

OBJECTIFS

- Introduire et développer la notion de création de valeur par les Achats au sein des fonctions connexes et de la Direction
- Savoir se positionner collaborativement, en push ou en pull, avec le Marketing et/ou la R&D
- Augmenter la performance globale de l'entreprise grâce à un nouveau relai de croissance : l'open innovation (innovation ouverte) par les achats
- Identifier, acquérir, intégrer et valoriser l'innovation ouverte

PROGRAMME

L'open innovation pour l'entreprise :

- Définir le sujet et les enjeux
- Structurer les conditions de réussite (management, organisation)
- Contribuer à la recherche de création de valeur

L'innovation incrémentale :

- Définir les clés de la réussite
- Elaborer le cadre des relations client-fournisseur
- Connaître, anticiper et réduire les risques
- Contourner les obstacles

L'innovation de rupture :

- Définir les clés de la réussite
- Elaborer le cadre des relations client-fournisseur
- Connaître, anticiper et réduire les risques
- Contourner les obstacles

Analyser les points de convergence et les points distinctifs

Se positionner en Acheteur « sourceur d'innovation et créateur de valeur »



2 jours

prix par participant

1 460 €^{HT}

code formation : AS04

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Formation structurante, fondamentale et déploiement
- Exemples et partage constructif sur les implications potentielles des participants

POUR QUI ?

- Acheteur junior
- Acheteur
- Responsable achats
- Directeur achats

PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience dans la pratique des achats

SESSIONS

Paris

- 1-2 avr. 2025
- 15-16 mai 2025
- 10-11 juin 2025
- 18-19 sept. 2025
- 16-17 oct. 2025
- 13-14 nov. 2025
- 9-10 déc. 2025

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
Code _____
Date _____ Lieu _____
Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
Adresse _____
Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il
apparaître sur votre facture ?

Oui ☐ Non ☐

Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui ☐ Non ☐

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de _____ € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR

FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337

BIC : CMCIFRPP

Nom _____
Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)