Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

Manager dans une relation de confiance

Développer son assertivité pour prendre sa pleine carrure de manager : Se positionner et ancrer sa légitimité Gagner l'adhésion de l'équipe et favoriser les échanges constructifs Développer le potentiel de son équipe et favoriser la construction d'une synergie

OBJECTIFS

- Définir les attentes réciproques dans le cadre de la relation de travail
- Donner du sens à l'action quotidienne
- Définir et expliciter à ses collaborateurs leur marge de manœuvre et le "non-négociable"
- Garder la maîtrise des évènements en restant juste pour pouvoir prendre des décisions difficiles
- Dénouer des situations de crise

PROGRAMME

"Eclairer" la notion complexe de confiance

- Définitions de la confiance : quel sens et quelle valeur ?
- Les différents "niveaux" de la confiance : individuel, interpersonnel, collectif

Définir les aspects dynamiques et comportementaux

- Ce qui édifie la confiance entre l'équipe et le manager
  - Les principes, en lien avec le sens et les valeurs
  - Les facteurs et comportements, en lien avec la performance et la motivation
  - Le processus cumulatif, la spirale de la confiance
- Sur quoi repose la confiance : compétence, notion d'engagement, valeur commune

Situer le rôle du manager pour organiser le processus de confiance

- La légitimité du manager : exercer son leadership
  - Les relations au pouvoir, référents, enjeux de chacun
  - Le sens donné à l'action quotidienne
  - La capacité à révéler et "utiliser" le potentiel de l'équipe
- La place de la confiance dans son management (les attentes réciproques)

Mettre en place la relation de confiance : les règles du "jeu" en groupe

- Le management : établissement de règles claires et communes
  - Quelles marges de manœuvre ? Ce qui est négociable et non-négociable ?
  - Quel pouvoir d'initiative ? Les limites de la responsabilité ?
  - Ce qu'il faut et ne faut pas formaliser
  - Les effets induits par le trop de formalisation et le trop peu

Faire vivre la relation de confiance : de l'obéissance à l'adhésion

- Favoriser un management coopératif : valeurs, compétences, complémentarités

3 jours

prix par participant
1 820 €HT
code formation : MA49

option restauration
18 € par jour

PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Méthodes actives en appui sur l'expérience des participants
- Pédagogie progressive et impliquante en appui sur l'approche systémique : mises en situation, jeux de rôle

POUR QUI ?

- Managers
- Chefs de projets

PRÉ-REQUIS

- Une expérience de management

SESSIONS

Paris

- 8-9-10 avr. 2025
- 13-14-15 mai 2025
- 17-18-19 juin 2025
- 23-24-25 sept. 2025
- 7-8-9 oct. 2025
- 18-19-20 nov. 2025
- 2-3-4 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

- Adopter des pratiques favorisant l'adhésion et la prise d'initiative
  - La délégation et son suivi
  - Capitaliser et partager les réussites, les connaissances
- Approche systémique : dans un contexte de changement ...

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation