

Développer son leadership

Cette formation a pour but de vous faire découvrir, en situation, ce qui vous permettra d'être reconnu comme celui que l'équipe a envie de suivre et d'écouter pour ensuite donner le meilleur dans son travail quotidien.

OBJECTIFS

- Obtenir "que les choses se fassent" quel que soit le contexte
- Créer une relation de confiance avec son équipe, pour obtenir plus de performance et de responsabilisation
- Acquérir des outils et méthodes pour se positionner comme leader

PROGRAMME

Ajouter une dimension au management de son équipe projet : le leadership

- Clarifier la notion de "leadership"
- Ce que les membres d'une équipe attendent d'un leader

Instaurer un climat de confiance et optimiser ses relations aux autres

- Favoriser les contacts positifs et constructifs
- Trouver le bon niveau d'influence et de contrôle
- Communiquer et dialoguer franchement et ouvertement
- Donner et recevoir des feedbacks de manière positive, non agressive et sans anxiété
- Identifier les différentes formes de mécanismes défensifs présents dans l'équipe
- Obtenir l'adhésion de ses collaborateurs aux valeurs, décisions et projets du service et de l'entreprise
- Impliquer les collaborateurs et installer une confiance mutuelle : les outils du leadership collectif et individuel

Développer son rôle de leader : un leadership performant

- Prendre conscience de ses propres qualités de leader
- Dépasser ses rigidités personnelles, accroître sa flexibilité et son influence personnelle
- Identifier les sources du pouvoir
- Connaître les contraintes et les limites du pouvoir
- Comprendre les mécanismes relationnels et jeux de pouvoir entre manager et collaborateurs
- Développer son autorité et son leadership : doser sa fermeté décisionnelle et sa souplesse relationnelle

Utiliser les différents styles de leadership

- Principes de base, objectifs, avantages et limites des différents styles de leadership
- Identifier son style : autodiagnostic et étude de cas
- Améliorer et adapter son style aux situations, contextes et collaborateurs
- Identifier les qualités de leader à développer

 **3 jours**

prix par participant

1 820 €^{HT}

code formation : MA47

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Formation axée sur les projets des participants
- Nombreuses mises en situation

POUR QUI ?

- Tout encadrant d'équipe
- Chefs de projet

PRÉ-REQUIS

- Expérience en management
- Bonne connaissance des fondamentaux du management

SESSIONS

Paris

- 8-9-10 avr. 2025
- 13-14-15 mai 2025
- 17-18-19 juin 2025
- 23-24-25 sept. 2025
- 7-8-9 oct. 2025
- 18-19-20 nov. 2025
- 2-3-4 déc. 2025

Développer une communication de leader

- S'impliquer et impliquer ses collaborateurs pour installer une confiance mutuelle : organiser des temps d'échanges collectifs et individuels
- Informer régulièrement son équipe sur l'avancement de l'activité et la stratégie de l'entreprise
- Faire preuve de transparence et de fermeté dans sa communication : clarifier ses attentes auprès de l'équipe et de chacun
- Se rendre disponible et s'informer de la réalité du terrain
- Comprendre son exemplarité comportementale : l'importance du non-verbal dans la communication
- S'accorder au groupe et aux individus par la posture, la voix et les mots
- Ecouter activement, questionner, reformuler, pratiquer l'empathie

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
Code _____
Date _____ Lieu _____
Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
Adresse _____
Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il
apparaître sur votre facture ?

Oui ☐ Non ☐

Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui ☐ Non ☐

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de _____ € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR

FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337

BIC : CMCIFRPP

Nom _____
Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)