

Gagner en leadership avec les outils du coaching niveau 3

Vous êtes manager et avez de nombreuses situations de management à vivre en face à face ou avec votre équipe. Vous avez suivi les 2 modules de formation "Gagner en leadership" et vous avez ainsi acquis les outils spécifiques du coaching utiles à votre management individuel ou collectif. Vous voyez que votre posture commence à évoluer et les premiers effets positifs se font sentir. Vous souhaitez approfondir ces connaissances et renforcer votre pratique. Ces 2 jours de training intensif vous permettront d'intégrer pleinement les outils et la posture du coach manager.

OBJECTIFS

- Avoir intégré les outils du coaching et être en capacité de rendre son management plus performant
- Avoir fait évoluer sa posture en conscience et avoir renforcé sa puissance managériale

PROGRAMME

Faire un état des lieux de son "management / coaching"

- Revisiter les situations de management individuel ou collectif vécues depuis la formation 1
- Identifier ses points forts, ses points de faiblesse
- Verbaliser ses besoins : révisions sur les apports théoriques (outils), réflexion sur la posture et la façon de la faire évoluer
 - Partage d'expériences
 - Auto-diagnostic "mon management coaching" et plan de progrès personnalisé
 - Construction d'un plan de travail spécifique au groupe

S'exercer pour ancrer les connaissances

- A partir des besoins spécifiés, retravailler sur les apports théoriques et/ou aider à la réflexion sur la posture par le biais de mises en situation
 - Entraînements individualisés sur des cas ou à partir des expériences vécues
 - Mises en situation filmées
 - Feedbacks individualisés

Avoir conscience du chemin parcouru

- Prendre un temps pour identifier les apprentissages et les compétences acquises
 - Auto-diagnostic complété : réflexion individuelle pour identifier les options encore possibles pour professionnaliser davantage son rôle de "manager / coach"

2 jours

prix par participant

1 490 €^{HT}

code formation : MA43

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Un formateur coach certifié ayant l'expérience du management
- Des exercices pratiques issus des expériences vécues des participants
- Des feedbacks et des propositions d'actions correctrices personnalisés après chaque mise en situation

POUR QUI ?

- Toute personne en responsabilité d'équipe : dirigeants ou managers

PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience managériale
- Avoir suivi la formation Niveaux 1 et 2

SESSIONS

Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
Code _____
Date _____ Lieu _____
Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
Adresse _____
Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il
apparaître sur votre facture ?

Oui ☐ Non ☐

Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui ☐ Non ☐

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de _____ € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR

FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337

BIC : CMCIFRPP

Nom _____
Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)