Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

L'art du pitch pour gagner en impact à l'oral

Cette formation vous apportera les clés pour préparer vos prises de paroles avec la technique du pitch, de gagner en impact dans vos messages et d'affirmer votre leadership.

OBJECTIFS

- Aller à l'essentiel dans ses prises de parole : pitch !
- Structurer sa prise de parole et gagner en impact
- S'affirmer dans ses prises de parole

PROGRAMME

Evaluer son rapport à l'oral

- La place de l'oral dans son activité et les enjeux
- Ce qui est en jeu dans l'oral : la communication verbale, et non verbale, le positionnement, l'affirmation, ….
- Son rapport à l'oral : affirmé, trac, ….
  - Exercice de présentation de manière affirmée de 3 minutes par personne

Acquérir la technique du pitch pour donner de l'impact à ses propos

- Prendre en compte son interlocuteur : s'adapter et anticiper (les 5 questions que je n'aimerais pas qu'il me pose…)
- Les outils pour démarrer : QQCOQPP
- Pitcher pour convaincre ! quel que soit le canal (prise de parole en réunion, entretien téléphonique, présentation devant un public, prise de parole au sein de l'équipe, ….)
- Trouver le bon message , accrocher son public, interagir avec diplomatie et assurance
  - Construction de son pitch avec un guide méthodologique , apport sur le storytelling, l'art de convaincre, les techniques d'écoute)

Capter l'attention

- La place de l'information importante : les plus belles fraises, au-dessus du panier !
- Pensez message clé !
- La communication non verbale : travailler sa voix et sa posture
  - Reprise de l'exercice précédent en appliquant les techniques de lisibilité et l'expression corporelle, exercice de respiration ; exercice sur la voix (techniques théâtrales)

S'entraîner !

- Mise en application en groupe et individuel en appui sur des thèmes puisés dans leur quotidien
- Analyse de la progression de chacun : mes atouts, ce que quoi je dois être vigilant

2 jours

prix par participant
1 460 €HT
code formation : SF04

option restauration
18 € par jour

LES + TANIT FORMATION

- Les méthodes pédagogiques sont essentiellement actives, en appui sur leurs propres exemples et privilégient l'entraînement.
- Les techniques sont pratiques, ludiques et facilement transférables dans leur quotidien ; elles visent à réassurer sur ses capacités à communiquer efficacement à à l'oral et de renforcer ses compétences à capter l'attention.

POUR QUI ?

- Toute personne qui souhaite gagner en impact dans ses prises de parole (manager, chef de projet, …)

PRÉ-REQUIS

- Venir si possible en formation avec des cas puisés dans son quotidien et tout support utile.

SESSIONS

Paris

- 29-30 avr. 2025
- 15-16 mai 2025
- 12-13 juin 2025
- 11-12 sept. 2025
- 15-16 oct. 2025
- 20-21 nov. 2025
- 3-4 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

- Conseils pratiques individualisés : comment valoriser mes atouts et transformer mes points d'efforts comme un + ?
  - Entraînement, mises en situation, analyse en groupe

Plan d'action !

- Evaluer sa progression
- Définir ses axes de progrès
- Etablir un plan d'action
  - Plan d'action en individuel

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation