

Devenir manager leader

Adoptez la leadership attitude pour mobiliser vos équipe et performer. Dans un monde plus mobile, avec des individus plus autonomes c'est d'un leader ouvert, à l'écoute et bienveillant dont l'entreprise a besoin. Cette formation vous permettra de mieux vous connaître en tant que leader et de développer les talents pour affirmer votre leadership.

OBJECTIFS

- Gagner en leadership en mobilisant les soft skills clés
- Animer l'intelligence collective
- Développer son excellence relationnelle

PROGRAMME

Définir les caractéristiques du leadership

- Quelle différence entre manager et leader :
 - > Le manager doit-il nécessairement devenir un leader ?
 - > Les différents styles de leader, les talents les plus recherchés
- Les talents à développer pour renforcer son leadership
- La carte des relations d'influence

Être lucide sur soi-même pour asseoir son leadership, mieux se connaître :

- Personnalité :
 - > Quelle prédominance de type, quelle approche extraversion / introversion
- Guide d'analyse : La carte des territoires et de la libération

Collectif et innovation : animer l'intelligence collective

- Définir les comportements de leadership favorables pour
 - > Piloter le travail collectif
 - > Guider la dynamique du groupe
 - > Faciliter l'engagement et la motivation
- Développer les aptitudes à la communication au service de la dynamique collective
- Favoriser et soutenir l'innovation et les attitudes créatives en collectif
 - > L'équation de l'intelligence collective, la prise de décision agile, le processus design

Agilité, souplesse et intelligence situationnelle

- Les principes de l'agilité
 - > Les besoins auxquels ils répondent
 - > La confiance et le contrôle
- L'intelligence situationnelle
 - > Les facteurs situationnels à prendre en compte
 - > Les styles favorables et les compétences du leader

 **2 jours**

prix par participant

1 490 €HT

code formation : MA62

option restauration

18 € par jour



NOUVEAU



PRESENTIEL



CLASSE VIRTUELLE

LES + TANIT FORMATION

- S'appuyer sur les représentations, l'expérience et les valeurs des apprenants
- Développer la capacité de chacun à la prise de recul et à l'analyse
- Garantir des espaces de travail bienveillants où chacun peut s'exprimer en confiance
- S'appuyer sur le groupe pour favoriser les apprentissages
- Réflexion individuelle et exercices de groupe
- Étude de cas
- Exercices et autodiagnosics

POUR QUI ?

- Managers

PRÉ-REQUIS

- Avoir une expérience en management de 6 mois minimum ou nous consulter.

SESSIONS

Paris

Excellence relationnelle

- Les outils du coaching
 - Les paradoxes du manager coach
 - Le processus d'accompagnement du collaborateur
- Les apports de l'écoute dans les différentes situations de management
 - Les outils de l'écoute
 - Les signes de reconnaissance et le feedback constructif
- L'intelligence émotionnelle
 - Les émotions et les besoins qu'elles révèlent
 - Initiation communication non violente
- Médiation et négociation constructive
 - Comment gérer les tensions

Conclure

- Plan d'action

- 1-2 avr. 2025
- 15-16 mai 2025
- 10-11 juin 2025
- 18-19 sept. 2025
- 16-17 oct. 2025
- 13-14 nov. 2025
- 9-10 déc. 2025

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
 Code _____
 Date _____ Lieu _____
 Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
 Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
 N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
 Adresse _____
 Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui Non
 Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP

Nom _____
 Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)