Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

Entretien et réunion : 2 outils clés du management

Faire de l'entretien et de la réunion de véritables leviers de management : non seulement avec une exigence d'efficacité et de performance, mais aussi dans l'objectif de soutenir la motivation de ses collaborateurs et la cohésion de l'équipe.

OBJECTIFS

- Mettre en œuvre une communication adaptée à la situation, au contexte, aux acteurs concernés
- Organiser la dynamique de l'entretien au profit des objectifs à atteindre
- Développer l'efficacité et la productivité de ses réunions
- Gagner en leadership pour faciliter l'animation d'équipe et la coopération

PROGRAMME

Identifier la place de l'entretien et de la réunion dans ses activités de manager

- Entretien ou réunion ? Pour quels objectifs ? Dans quel contexte ?
- Les différents types d'entretiens / de réunions et leur finalité

Faire vivre la réunion et le travail en groupe : repères méthodologiques

- Qu'est-ce qu'un groupe ?
- Les freins et les opportunités du travail en groupe
- La maturité de l'équipe pour traiter des situations en réunion
- Conduire une réunion : méthodologie d'une conduite de réunion : le T.O.P !
  - Rédiger un ordre du jour incitatif
  - Choisir les méthodes les plus propices
  - Connaître les phénomènes de pouvoir et leadership, d'influence et de résistance
  - Savoir favoriser les échanges, réguler les tensions
  - La rédaction du compte-rendu

Faire vivre l'entretien : repères méthodologiques

- Identifier les valeurs et les objectifs investis dans la conduite d'entretien
- Identifier les complémentarités avec l'animation de réunion et la conduite de groupe
- Conduire un entretien :
  - Objectif de l'entretien
  - Déroulement en fonction de l'objectif à atteindre
  - Les "bonnes" techniques de communication pour faciliter, réguler les échanges
  - Conclure par des engagements

Entraînement et mise en œuvre des bonnes pratiques à partir de mises en situations

- Identifier et analyser les situations :
  - Définir les objectifs, piloter un projet

3 jours

prix par participant
1 820 €HT
code formation : MA10

option restauration
18 € par jour

PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie centrée sur l'entraînement
- Méthodes actives en appui sur l'expérience des participants
- Mises en situation, jeux de rôle
- Réflexions et feedback du groupe qui permettent à chacun d'évaluer sa progression pour faciliter le transfert dans sa pratique

POUR QUI ?

- Managers
- Chefs de projets
- Cadres opérationnels et fonctionnels

PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 22-23-24 avr. 2025
- 21-22-23 mai 2025
- 24-25-26 juin 2025
- 23-24-25 sept. 2025
- 28-29-30 oct. 2025
- 25-26-27 nov. 2025
- 9-10-11 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

- Remobiliser après un changement, une perte de performance
- Valoriser, soutenir la performance
- Résoudre des problèmes, gérer une situation conflictuelle, recadrer
- Présenter des résultats opérationnels, faire le bilan d'une action

- S'entraîner et auto-évaluer sa progression
  - S'approprier les techniques, choisir les actions pertinentes, renforcer les bonnes pratiques
- Savoir faire face aux situations difficiles : affirmer son leadership

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation