

Développer son expertise en conduite de groupe

Un perfectionnement à l'animation de réunions et de groupes de travail ; renforcer son rôle de "catalyseur" pour favoriser la capacité du groupe à coopérer et produire idées, actions ou décisions.

OBJECTIFS

- Comprendre la dynamique des groupes pour faciliter le travail du groupe
- Favoriser et stimuler les interactions
- Faciliter la production du groupe et structurer sa progression
- Assurer la régulation et la gestion des tensions au profit des objectifs à atteindre

PROGRAMME

Comprendre la dynamique des groupes pour faciliter le travail du groupe

- Les principes pour fonctionner en groupe
- Les phénomènes de coopération et de compétition
- Les éléments favorisant la dynamique de groupe
 - L'accord sur le plan et les méthodes, la confiance
- La spécificité de la décision collective, la "vraie" décision de groupe
- Les processus d'influence et de leadership, les rapports d'alliance et de tensions

Favoriser et stimuler les interactions

- Diagnostic de ses attitudes en groupe
- L'impact de l'écoute dans un travail en groupe
- L'influence du cadre de référence
- Les échanges d'information et d'affect : les registres de langage
- Les pratiques de communication facilitantes :
 - L'affirmation de soi et les attitudes face aux tensions
 - L'expression positive d'un désaccord
- Les comportements perturbateurs : bavardages, inattention, passivité, perturbations ...

Faciliter la production du groupe et structurer sa progression

- Le rôle et la place de l'animateur
- Les techniques de résolution de problème
- Les techniques d'expression des idées et de prise de décision :
 - Brainstorming, concassage, analogie, diagramme de Pareto, matrices décisionnelles
- La technique de l'argumentation au service des objectifs à atteindre
- Les techniques d'animation pour remobiliser et dynamiser :
 - Questionnement et utilisation des aides visuelles et documents
- Les synthèses partielles pour valoriser la progression du groupe

3 jours

prix par participant

1 820 €HT

code formation : MA09

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie active, en appui sur l'expérience des participants
- Entraînement intensif
- Mises en situation

POUR QUI ?

- Managers
- Chefs de projets
- Cadres opérationnels et fonctionnels

PRÉ-REQUIS

- Connaître les fondamentaux de la conduite de réunion

SESSIONS

Paris

- 22-23-24 avr. 2025
- 21-22-23 mai 2025
- 24-25-26 juin 2025
- 23-24-25 sept. 2025
- 28-29-30 oct. 2025
- 25-26-27 nov. 2025
- 9-10-11 déc. 2025

Assurer la régulation et la gestion des tensions au profit des objectifs à atteindre

- Analyse des situations délicates et diagnostic de ses réactions
- Entraînement en situation pour reconnaître, réguler et traiter :
 - Messages inefficaces, manipulateurs, malentendus, réactions à cause d'une critique
- Oppositions et désaccords : réguler et parvenir à un compromis :
 - Objectiver
 - Mettre en œuvre la technique du DESC
- Les tactiques de négociation et de médiation :
 - Conduire le groupe vers la décision
 - Produire dans un contexte tendu
 - Trouver un compromis réaliste
 - Voir notre séminaire : animer des visioconférences

STAGE / FORMATION

BULLETIN D'INSCRIPTION

Intitulé _____
 Code _____
 Date _____ Lieu _____
 Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
 Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

ENTREPRISE

Raison sociale _____
 N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
 Adresse _____
 Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui Non
 Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP

Nom _____
 Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)