



# Mieux écouter pour mieux agir

Si les relations interpersonnelles sont un enjeu fort au cœur de votre activité, alors cette formation vous aidera à gagner en puissance dans l'exercice de vos communications.

#### **OBJECTIFS**

- Développer son écoute et l'analyse des situations
- Maîtriser les outils de l'écoute active et de l'empathie
- · Construire des relations efficaces et de confiance

#### **PROGRAMME**

## Faire le point : quelles sont mes qualités d'écoute ?

- Tester ses qualités d'écoute
- · L'écoute, le ressort essentiel de l'échange
- Une attitude relationnelle : s'intéresser à l'autre dans le respect de la personne
  - > Qu'est-ce qu'écouter et comment écouter ?
  - > Les différentes qualités d'écoute
  - > Le contexte de la relation d'écoute

# Prendre conscience de sa capacité d'écoute

- Qu'est-ce qui nous empêche d'écouter ?
- · Les filtres sensoriels et les représentations
- Savoir éviter les attitudes inefficaces

# Développer les différentes attitudes et son impact comportemental

- La disponibilité active
- Déprogrammer la réactivité incontrôlée!
- · L'impact du non verbal
- Mesurer ses émotions et les réactions d'autrui

# Gérer les imprévus, l'inattendu et garder une communication objective

- Savoir entendre et formuler des critiques
- Créer les conditions d'un climat de confiance
- Optimiser la communication : de l'écoute active à la communication performante
  - > L'art du questionnement pour aller au-delà des mots
  - > La reformulation reflet / clarification
  - > L'argumentation "flash"
  - > La réfutation
  - > Convaincre, c'est savoir écouter

### Faire le point : plan d'action



prix par participant

1 460 €нт

code formation: EF13

option restauration 18 € par jour



PRESENTIEL

#### **LES + TANIT FORMATION**

 Techniques et méthodes explorées à travers un entraînement permanent

### **POUR QUI?**

- Managers
- Toute personne ayant des responsabilités d'équipe
- · Coachs d'équipe

### **PRÉ-REQUIS**

Aucun prérequis

#### **SESSIONS**

#### **Paris**

- 8 avr. 2025
- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle





Tanit Formation 13-15 rue de Calais 75009 PARIS

01 42 855 859

inscription immédiate

	www.tanit-formation.fr
STAGE / FORMATION	<b>BULLETIN D'INSCRIPTION</b>
Intitulé Code Date Prix HT + TVA (taux en vigueur de 20%) Nombre de repas Prix total des repas	Lieu Prix TTC
ENTREPRISE	
Raison sociale  N° SIRET  Adresse  Tél.  N° TVA	Effectif
Responsable Formation	
M. Mme Nom Fonction Email	Prénom Tél.(ld) Tél.(ld)
PARTICIPANTS	
M. Mme Mme Fonction Email	Prénom Tél.(ld)
FACTURATION / FINANCEMENT	RÉGLEMENT
Adresse de facturation (indispensable)	☐ Ci-joint un chèque de ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐
Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?	CIC PARIS MOGADOR FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP
Oui Non Si oui, numéro	Nom Prénom L
Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?	Date Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)
Numéro de prise en Charge  Adresse de votre OPCA	

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.