Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

L'anglais de l'immobilier (atelier)

Cette formation vous apportera la maîtrise des savoirs clés pour communiquer en anglais avec tous les acteurs du secteur immobilier, remporter et piloter des marchés internationaux. La maîtrise de la terminologie spécifique au domaine de l'immobilier sera un atout pour dialoguer et réussir vos négociations auprès d'acheteurs, vendeurs, investisseurs du monde entier.

OBJECTIFS

- Maîtriser la terminologie spécifique au domaine de l'immobilier
- Perfectionner vos interventions avec votre clientèle anglophone
- Utiliser avec efficience les techniques de négociation et de vente

PROGRAMME

Présenter un bien immobilier à ses clients internationaux

- Décrire un bien : état, matériaux, style, superficie, terrain, prix
- Maîtriser le vocabulaire de la construction et de la décoration
- Argumenter son discours, en face-à-face ou au téléphone
- Rédiger une annonce immobilière
- Présenter les particularités des marchés nationaux, régionaux ou locaux à des particuliers ou des investisseurs étrangers

> Jeu de rôle : simulation d'une visite d'un bien immobilier

Réussir ses négociations immobilières en anglais

- Prendre rendez-vous avec un client, un investisseur, une entreprise
- Savoir vendre les compétences de son équipe et l'expertise de son entreprise
- Bien négocier un bail, un contrat, un mandat de vente, une transaction
- Utiliser ses compétences oratoires pour obtenir des résultats
- Communiquer avec un notaire ou un avocat

> Mises en situation : exercices oraux à partir de cas pratiques d'entreprise

Piloter une opération immobilière

- Acquérir le vocabulaire du montage et du pilotage d'une opération immobilière
- Rédiger un compte-rendu suite à une réunion ou une visite de chantier
- Savoir lire et commenter des documents en anglais : annonce immobilière, compromis de vente, engagement de location, plans d'architecte, appels d'offre, analyses financières
- Être capable de rappeler les obligations du vendeur et de l'acheteur
- Utiliser avec efficience les termes du droit de la construction pour agir sur le plan juridique

> Exercices oraux avec supports audio et vidéo

Syntaxe, vocabulaire, conjugaison => Maîtrise du langage idiomatique – Acquisition du vocabulaire spécialisé : le bien immobilier, la relation commerciale, la transaction immobilière - Élocution, intonation, accent de phrase travaillés pour renforcer l'impact de ses interventions

Évaluation des acquis

- Test de connaissances et exercice oral sur le thème de la formation
- Remise du bilan personnalisé

1 jour

prix par participant
480 €HT
code formation : LA21

option restauration
18 € par jour

PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Formation en groupe de 5 personnes maximum de même niveau
- Outils interactifs de formation (jeux de rôle, mises en situation…)
- Supports audio et vidéo
- Intervenants natifs anglophones
- Remise d'un lexique sur l'anglais de l'immobilier

POUR QUI ?

- Toutes personnes travaillant dans les métiers de l'immobilier et de la maitrise d'ouvrage

PRÉ-REQUIS

- Avoir un niveau B1 (Intermédiaire) correspondant au Cadre Européen Commun de Référence pour les Langues

SESSIONS

Paris

- 22 avr. 2025
- 21 mai 2025
- 24 juin 2025
- 23 sept. 2025
- 28 oct. 2025
- 25 nov. 2025
- 9 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

> Remise d'un lexique sur l'Anglais de l'Immobilier

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation