L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

Performance globale de l'entreprise par les achats

Dans un environnement économique de plus en plus complexe et exigeant avec une concurrence exacerbée, les entreprises vont devoir fonctionner autrement. Le succès passe désormais par le décloisonnement entre les différentes fonctions, l'efficience collective devient donc un nouveau levier de performance. Bien manager ses ressources externes est également un vecteur puissant de création de valeur et d'amélioration de la compétitivité, elles deviennent ainsi un élément de gestion stratégique. Ce concept de formation novateur au plus près de la réalité via le business game COMPIT® permet de comprendre comment améliorer la compétitivité, la création de valeur et comment manager les risques et les ressources externes en mettant les participants en situation et en mesurant en temps réel les conséquences de leurs analyses, de leurs stratégies et de leurs décisions.

OBJECTIFS

- Mettre les participants en situation réelle afin :
- de développer leurs compétences comportementales : capacité d'analyse, de synthèse, de décision
- de trouver et appliquer la bonne méthodologie
- de comprendre les raisonnements, les problématiques, les leviers d'actions des différentes fonctions avec lesquelles ils ont l'habitude de travailler: R&D, Logistique, Achats, Qualité, Approvisionnement
- d'améliorer la compétitivité de l'entreprise et la création de valeur
- de comprendre comment maîtriser les risques et manager les ressources externes
- de comprendre les approches stratégiques et opérationnelles (analyse, plan d'action, leviers d'action, …)

PROGRAMME

Phase 1 : Apport théorique

- Connaître le métier d'acheteur et son rôle dans l'organisation
- Découvrir les différents leviers de performance des achats
- Apprendre à communiquer entre services

Phase 2 : Mise en situation sur le business game COMPIT® (durée : 7 heures)

- Gérer son stress dans une situation complexe par l'application de bonnes méthodologies
- Savoir analyser de multiples données
- Etablir des diagnostics
- Décider des stratégies et les appliquer
- Procéder à des arbitrages
- Apprendre à gérer un budget et son temps

Phase 3 : Debriefing

- Définir des axes d'amélioration et plan d'actions
- Elaborer son plan de « meilleur collaboration » avec les autres services au retour

2 jours

prix par participant
1 460 €HT
code formation : AS09

option restauration
18 € par jour

PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Apprentissage par l'expérience
- Pas à pas, orientation des participants vers les meilleures méthodologies
- Aide à l'éclairage sur la démarche du participant, ses succès, ses erreurs
- Mise en application des acquis dans l'entreprise du participant dès la fin du stage
- Mise en situation sur simulateur

POUR QUI ?

- Dirigeants
- Acheteurs
- Bureau d'études Qualité, Marketing, Ventes
- Contrôle de gestion

PRÉ-REQUIS

- Utilisation d'internet et des fonctions basiques Excel

SESSIONS

Paris

- 1-2 avr. 2025
- 15-16 mai 2025
- 10-11 juin 2025
- 18-19 sept. 2025
- 16-17 oct. 2025
- 13-14 nov. 2025
- 9-10 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

en entreprise

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation