

Créer et gérer la dynamique de groupe en formation

Créer et maintenir une bonne dynamique de groupe est un élément fondamental au succès de toute formation. Vous acquerez les techniques et méthodes pour construire la cohésion et permettre à vos stagiaires de se mobiliser sur les objectifs d'apprentissage. Vous développerez votre leadership en tant qu'animateur. Ce module s'inscrit dans le cycle certifiant sur 8 jours "Devenir formateur" (FT07) mais peut être suivi individuellement.

OBJECTIFS

- Installer la dynamique de groupe et démarrer la formation
- Animer en maîtrisant les techniques de prise de parole pour capter l'attention
- Faire vivre la relation pédagogique et susciter la participation
- Gérer les situations d'animation et la dynamique de groupe
- S'entraîner et travailler les phases clés de l'animation

PROGRAMME

Installer la dynamique de groupe et démarrer la formation

- Se préparer, en appui à la dynamique de groupe
- Faire confiance au groupe et se projeter dans l'animation
- Canaliser l'énergie du groupe : la séquence de démarrage, étapes et points clés
 - > Entraînements, partage de pratiques, échanges

Animer en maîtrisant les techniques de prise de parole pour capter l'attention

- Se préparer physiquement pour valoriser son discours
- Travailler la clarté du message et réaliser des exposés dynamiques
- Développer sa capacité d'observation et d'affirmation de soi
 - > Entraînement : identification des techniques de présentation

Faire vivre la relation pédagogique et susciter la participation

- Affûter sa communication pédagogique
 - > L'influence du cadre de référence
 - > Les registres de langage
- Développer sa capacité d'écoute
 - > Technique de reformulation
 - > Technique de questionnement
- Vivre la relation pédagogique : les attitudes d'écoute (Porter)
 - > Mises en situation : démarrage d'une formation

Gérer les situations d'animation et la dynamique de groupe

- Accompagner le groupe vers l'objectif : les 3 fonctions du formateur médiateur
- Gérer positivement les situations difficiles ou délicates, en lien avec :
 - > Les participants

 **2 jours**

prix par participant

1 460 € HT

code formation : FT06

option restauration

18 € par jour



CYCLE



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie active, pour engager réflexion et co-construction
- L'entraînement est privilégié, pour faciliter l'appropriation des modes opératoires
- Apports théoriques et méthodologiques en appui sur les expériences et réflexions du groupe

POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant devenir formateur occasionnel ou professionnel de la formation

PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 16-17 avr. 2025
- 12-13 juin 2025
- 16-17 sept. 2025
- 14-15 oct. 2025
- 12-13 nov. 2025
- 16-17 déc. 2025

- > Le groupe
- > Le contexte
- > Le formateur ...
- Prendre en compte le rythme du groupe
- > Entraînements, partage de pratiques, échanges

S'entraîner et travailler les phases clés de l'animation

- Lancer une séquence pédagogique :
- Faire le bilan d'une session de formation
- Identifier les comportements favorables et défavorables :
 - > Check-list des comportements efficaces
 - > Autodiagnostic de son style d'animation
- > Mises en situation d'une séquence pédagogique

STAGE / FORMATION

Intitulé _____
Code _____
Date _____ Lieu _____
Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

BULLETIN D'INSCRIPTION

ENTREPRISE

Raison sociale _____
N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
Adresse _____
Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
Nom _____ Prénom _____
Fonction _____ Tél.(ld) _____
Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il
apparaître sur votre facture ?

Oui Non

Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non

Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR

FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337

BIC : CMCIFRPP

Nom _____
Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.