

## Maîtriser les bases de la pédagogie et de l'animation

Pour réussir votre formation, vous disposerez des bases essentielles centrées sur la pédagogie et l'animation. Vous pourrez éprouver les techniques et méthodes tout au long de cette formation, et renforcer votre rôle de formateur. *Ce module s'inscrit dans le cycle certifiant sur 8 jours "Devenir formateur" (FT07) mais peut être suivi individuellement.*

### OBJECTIFS

- Connaître les conditions d'apprentissage chez l'adulte et se positionner dans son rôle de formateur
- Identifier le besoin de formation et placer l'action de formation en lien avec le contexte professionnel
- Prendre en compte le groupe et animer une séquence pédagogique
- Réaliser le bilan et évaluer la formation

### PROGRAMME

#### Connaître les conditions d'apprentissage chez l'adulte et son rôle de formateur

- Les spécificités de la formation pour adulte
- Les mécanismes de l'apprentissage chez les adultes et le rôle du formateur
- 7 conditions d'apprentissage chez l'adulte en formation professionnelle
- Formalisation des méthodes pédagogiques : critères de choix, avantages et inconvénients
  - > Partage de pratiques, échanges

#### Identifier le besoin de formation et placer l'action de formation dans son contexte

- Définition du besoin de formation, la notion de compétence
- Le triangle de la cohérence et le positionnement du formateur
- Les acteurs d'une action de formation : le dialogue avec les commanditaires
- Les 3 niveaux d'objectifs : changement, formation, pédagogique
- Formuler clairement des objectifs pédagogiques
  - > Exercice : rédaction et validation d'objectifs pédagogiques

#### Prendre en compte le groupe et animer une séquence pédagogique

- Préparer sa prise de parole pour rester centré sur les participants
- Apprivoiser son trac : nos « tactiques à trac »
- Valoriser son discours et faire vivre le contact avec les participants
- Animer avec son corps (voix, regard, posture, gestuelle ...)
- Faciliter la compréhension : structure du message, répétition, aides visuelles
  - > Mise en situation : animation d'une séquence pédagogique

#### Faire le bilan et évaluer la formation

- Le sens et la place de l'évaluation : la notion d'évaluation formative

 **2 jours**

prix par participant

**1 460 €<sup>HT</sup>**

code formation : FT02

option restauration

**18 €** par jour



CYCLE



PRESENTIEL

### LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie active, pour engager réflexion et co-construction
- Entraînement est privilégié, pour faciliter l'appropriation des modes opératoires
- Apports théoriques et méthodologiques en appui sur les expériences et réflexions du groupe

### POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant devenir formateur occasionnel ou professionnel de la formation

### PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

### SESSIONS

#### Paris

- 16-17 avr. 2025
- 12-13 juin 2025
- 16-17 sept. 2025
- 14-15 oct. 2025
- 12-13 nov. 2025
- 16-17 déc. 2025

- Les différents niveaux d'évaluation
- Les outils et modalités d'évaluation individuelles et/ou collectives
  - Exercice : conception d'un questionnaire d'évaluation

### **Se situer en tant que formateur**

- Quizz d'auto-positionnement

**STAGE / FORMATION**

**BULLETIN D'INSCRIPTION**

Intitulé \_\_\_\_\_  
 Code \_\_\_\_\_  
 Date \_\_\_\_\_ Lieu \_\_\_\_\_  
 Prix HT \_\_\_\_\_ + TVA (taux en vigueur de 20%) \_\_\_\_\_ Prix TTC \_\_\_\_\_  
 Nombre de repas \_\_\_\_\_ Prix total des repas \_\_\_\_\_

**ENTREPRISE**

Raison sociale \_\_\_\_\_  
 N° SIRET \_\_\_\_\_ N° TVA \_\_\_\_\_ Effectif \_\_\_\_\_  
 Adresse \_\_\_\_\_  
 Tél. \_\_\_\_\_ Fax. \_\_\_\_\_

**Responsable Formation**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**PARTICIPANTS**

M.  Mme   
 Nom \_\_\_\_\_ Prénom \_\_\_\_\_  
 Fonction \_\_\_\_\_ Tél.(ld) \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_

**FACTURATION / FINANCEMENT**

Adresse de facturation (indispensable)  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui  Non   
 Si oui, numéro \_\_\_\_\_

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui  Non

Numéro de prise en Charge \_\_\_\_\_

Adresse de votre OPCA \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

*Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.*

**RÈGLEMENT**

Ci-joint un chèque de \_\_\_\_\_ € TTC  
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

**CIC PARIS MOGADOR**  
**FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337** BIC : CMCIFRPP

Nom \_\_\_\_\_  
 Prénom \_\_\_\_\_

Date \_\_\_\_\_

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)