



Créer son entreprise

Cette formation permettra de démystifier la fonction de chef d'entreprise, tout en apportant les moyens de construire un projet de création ou de reprise d'entreprise et de le formaliser au sein du plan d'affaires.

OBJECTIFS

- Positionner le rôle et les compétences pour être chef d'entreprise
- Appréhender le fonctionnement global et systémique de l'entreprise
- Donner les éléments du questionnement pour construire le plan d'affaires
- Apporter une compétence de dialoque pour comprendre le vocabulaire de destion
- Transmettre une expérience de 20 ans de terrain pour éviter les pièges principaux

PROGRAMME

Réfléchir sur les compétences attendues du chef d'entreprise

- Situer les compétences savoir être et savoir faire du porteur de projet
- Appréhender les solutions pour réduire l'écart entre le besoin de compétences et le profil du porteur de projet

Comprendre les équilibres économiques de l'entreprise

- Acquérir la sensibilité à la structuration bilantielle, conséquence des cycles d'investissement et d'exploitation
- Intégrer les impacts du cycle de production et de vente sur les équilibres
- Démontrer que la trésorerie n'est qu'une conséquence du processus décisionnel

Mesurer l'activité de l'entreprise

- Comprendre la différence entre recette, chiffre d'affaires et bénéfice
- Savoir construire un prévisionnel d'activité pour allouer les budgets et les moyens
- Connaître les principes des cotisations sociales du Travailleur Non Salarié, calcul et échéancier
- Appréhender la capacité de remboursement d'emprunt
- Mesurer les différences en terme de résultat, entre la société à l'impôt sur les sociétés et la structure à l'impôt sur le revenu, pour comprendre les incidences notamment en terme de cotisations sociales

Quantifier des objectifs d'activité

Savoir calculer le seuil de rentabilité et le seuil de réjection

Savoir lire un bilan

- Comprendre l'information dans sa position au seil de l'Actif ou du Passif et sa raison économique
- Fournir les éléments permettant la construction du bilan de démarrage (Plan de Financement)
- Présenter le fonctionnement de l'emprunt et les principes de calcul de remboursement

2 jours

prix par participant

1 460 €нт

code formation: CR01

option restauration 18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Animation illustrée par des situations vécues
- Partage d'expérience au sein du groupe

POUR QUI?

Tous publics

PRÉ-REQUIS

Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle





Tanit Formation 13-15 rue de Calais 75009 PARIS

01 42 855 859

inscription immédiate

	www.tanit-formation.fr
STAGE / FORMATION	BULLETIN D'INSCRIPTION
Intitulé Code Date Prix HT + TVA (taux en vigueur de 20%) Nombre de repas Prix total des repas	Lieu Prix TTC
ENTREPRISE	
Raison sociale N° SIRET Adresse Tél. N° TVA	Effectif
Responsable Formation	
M. Mme Nom Fonction Email	Prénom Tél.(ld) Tél.(ld)
PARTICIPANTS	
M. Mme Mme Fonction Email	Prénom Tél.(ld)
FACTURATION / FINANCEMENT	RÉGLEMENT
Adresse de facturation (indispensable)	☐ Ci-joint un chèque de ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐ ☐
Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?	CIC PARIS MOGADOR FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP
Oui Non Si oui, numéro	Nom Prénom L
Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?	Date Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)
Numéro de prise en Charge Adresse de votre OPCA	

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.