

Décrypter la communication non verbale

Observer, apprendre à regarder pour entrer en contact et rendre les échanges plus efficaces à l'aide de la synergologie. Discipline d'observation du langage non-verbal fondée sur les neurosciences, elle est également une discipline humaniste. Si les gestes traduisent, ils ne trahissent pas forcément et ne servent pas à manipuler l'autre. Au-delà de "l'outil", c'est l'humain qui est au centre des préoccupations.

OBJECTIFS

- Mieux se comprendre et mieux comprendre son interlocuteur en situation de communication
- Développer son sens de l'observation et son acuité dans un principe de bienveillance
- Réussir ses premiers contacts

PROGRAMME

Ce que l'on peut attendre de la communication non-verbale

- Ce qu'est la communication non-verbale et la synergologie
- Ses apports dans son quotidien professionnel : ouverture d'esprit
- En finir avec le mythe de tout vouloir détecter

Les 3 regards : du global au focus

- La logique emphatique :
 - > Notre interlocuteur est-il en distance ou dans une écoute bienveillante ?
- La logique hémisphérique :
 - > Notre interlocuteur adhère-t-il ou non à nos propos ?
- La logique hiérarchique :
 - > Etat de soumission ou de supériorité ?

Les quadrants du regard

- Les 4 positions des yeux et leurs indices
- Ce que nos yeux disent de notre histoire, de nos émotions, de nos projections dans l'avenir

Le corps parle

- Les croisements de jambes et de bras
- La position des mains
- La position des chaises
- Les micro-démangeaisons

 **2 jours**

prix par participant

1 460 €^{HT}

code formation : CO01

option restauration

18 € par jour



PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Formation pratique et interactive
- Entraînement à l'observation à partir de vidéo-montage
- Enregistrement court des participants pour identifier sa communication non-verbale
- Jeux de rôle

POUR QUI ?

- Managers
- Recruteurs
- Personnes ayant à mener des négociations

PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 8-9 avr. 2025
- 13-14 mai 2025
- 17-18 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 7-8 oct. 2025
- 18-19 nov. 2025
- 2-3 déc. 2025

STAGE / FORMATION

Intitulé _____
 Code _____
 Date _____ Lieu _____
 Prix HT _____ + TVA (taux en vigueur de 20%) _____ Prix TTC _____
 Nombre de repas _____ Prix total des repas _____

BULLETIN D'INSCRIPTION

ENTREPRISE

Raison sociale _____
 N° SIRET _____ N° TVA _____ Effectif _____
 Adresse _____
 Tél. _____ Fax. _____

Responsable Formation

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

PARTICIPANTS

M. Mme
 Nom _____ Prénom _____
 Fonction _____ Tél.(ld) _____
 Email _____

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaître sur votre facture ?

Oui Non
 Si oui, numéro _____

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?

Oui Non
 Numéro de prise en Charge _____

Adresse de votre OPCA _____

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

RÈGLEMENT

Ci-joint un chèque de _____ € TTC
 (à l'ordre de Tanit Formation)

Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : CMCIFRPP

Nom _____
 Prénom _____

Date _____

Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)