L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

Développer la performance de son équipe

"La seule chose au monde qui coûte plus cher que l'information, c'est l'ignorance des hommes" John F. Kennedy. Cette formation met l'accent sur la place de l'information et de la communication dans l'efficacité de la relation avec l'équipe : savoir informer et savoir communiquer, deux compétences clés pour donner un sens à l'action menée par son équipe et favoriser l'atteinte du résultat.

OBJECTIFS

- Déterminer les facteurs clés de succès du management
- Utiliser les principaux outils qui permettent au manager d'assumer ses responsabilités (notes, entretiens, réunions)
- Développer ses capacités relationnelles et établir des relations de travail efficaces avec son équipe

PROGRAMME

Les facteurs clés de succès du management

- Le management : définition et clarification de son rôle de manager
  - > Définitions, repérage des différentes facettes du management
  - > Les 5 dimensions du management
- Les rôles clés de l'information et de la communication
- Le management relationnel

Le rôle de l'information dans le pilotage d'une équipe

- A l'intérieur de l'équipe
  - > Organisation de l'information et des priorités
  - > Caractéristiques des consignes de travail
  - > La notion d'objectif
  - > La synergie entre les membres de l'équipe
  - > La valorisation du travail de l'équipe
  - > Favoriser la coopération
- Les principaux outils à disposition du manager

La communication et les relations interpersonnelles au service du management

- Les caractéristiques d'une communication efficace
  - > Les principaux écueils pour se faire mal comprendre !
  - > Le cadre de référence et le système de valeur
  - > Les attitudes facilitantes et freinantes dans la relation
  - > Le verbal et le non-verbal
- Savoir analyser les relations de travail
  - > Méthodologie d'analyse de situation
  - > La notion d'enjeux et d'acteur
- Savoir communiquer en situation de crise
- Savoir communiquer

2 jours

prix par participant
1 490 €HT
code formation : MA26

option restauration
18 € par jour

PRESENTIEL

LES + TANIT FORMATION

- Pédagogie centrée sur l'expérience des participants
- Entraînement privilégié

POUR QUI ?

- Managers
- Chefs de projet
- Cadres opérationnels et fonctionnels ayant un rôle d'encadrement

PRÉ-REQUIS

- Aucun prérequis

SESSIONS

Paris

- 22-23 avr. 2025
- 21-22 mai 2025
- 24-25 juin 2025
- 23-24 sept. 2025
- 28-29 oct. 2025
- 25-26 nov. 2025
- 9-10 déc. 2025

© 2025. Tanit Formation

L'expertise multi-domaines pour conjuguer performance et évolution professionnelle

Tanit Formation
excellence only*

Tanit Formation
13-15 rue de Calais
75009 PARIS
01 42 855 859
inscription immédiate
www.tanit-formation.fr

BULLETIN D'INSCRIPTION

STAGE / FORMATION

Intitulé
Code
Date
Lieu
Prix HT
+ TVA (taux en vigueur de 20%)
Prix TTC
Nombre de repas
Prix total des repas

ENTREPRISE

Raison sociale
N° SIRET
N° TVA
Effectif
Adresse
Tél.
Fax.

Responsable Formation

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

PARTICIPANTS

M. ☐ Mme ☐
Nom
Prénom
Fonction
Tél.(Id)
Email

FACTURATION / FINANCEMENT

Adresse de facturation (indispensable)

Un numéro de bon de commande interne à votre entreprise doit-il apparaitre sur votre facture ?
Oui ☐ Non ☐
Si oui, numéro

Le financement de votre formation passera-t-il par un OPCA ?
Oui ☐ Non ☐
Numéro de prise en Charge
Adresse de votre OPCA

RÉGLEMENT

☐ Ci-joint un chèque de € TTC
(à l'ordre de Tanit Formation)

☐ Par virement à notre banque :

CIC PARIS MOGADOR
FR76 3006 6107 4100 0200 8570 337 BIC : **CMCIFRPP**

Nom
Prénom
Date
Signature et cachet de l'entreprise (obligatoire)

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Tanit Formation au premier jour de la formation, Tanit Formation se réserve le droit de facturer la totalité des frais de formation au client.

© 2025. Tanit Formation